

## SUCCESS STORY



*„Wir können gezielt nach High-Potentials suchen und sie direkt ansprechen.“*

Vincenzo Ferrera, Network Development Supervisor, MBE Deutschland

### >> ÜBER MAIL BOXES ETC.

*Mail Boxes Etc. (MBE) Deutschland mit Sitz in Berlin ist Lösungsanbieter für Versand, Logistik, Grafik und Druck im B2B-Bereich. Das Unternehmen versteht sich mit über 35 Jahren Erfahrung und einem internationalen Netzwerk als Fulfillmentanbieter von maßgeschneiderten Kundenlösungen für kleine und mittlere Unternehmen und Privatkunden. Basis für den Rund-um-Service von MBE ist ein weltweites Vertriebsnetz aus über 2.500 MBE Standorten in 40 Ländern. Im deutschsprachigen Raum wird die erfolgreiche Geschäftsidee, die in den 80er Jahren in den USA geboren wurden, von rund 200 Franchisepartnern getragen.*

---

### WACHSTUM SICHERN ÜBER EIN KONTINUIERLICH WACHSENDES NETZWERK

Mit ehrgeizigen Wachstumszielen erobert das Dienstleistungsunternehmen Mail Boxes Etc. einen internationalen Markt, in dem es darauf ankommt, als Outsourcing-Partner für die regionalen Unternehmen vor Ort erstklassige Dienstleistungen rund um Logistik und Druck zu liefern. Für die Netzwerkexpansion in Deutschland und Europa sucht das Unternehmen selbstständige Partner mit Vertriebs- und Logistikerfahrung, die kommunikativ und lösungsorientiert ihr Team führen und ihre Kunden entwickeln und betreuen. Herkömmliche Stellenanzeigen führen bei den speziellen Anforderungen an geeignete Franchisepartner nicht weit. Seit Anfang 2017 nutzt MBE die Job-Matching-Plattform BirdieMatch, um passende Kandidaten finden und direkt ansprechen zu können.

## >> ÜBER BIRDIEMATCH

Die Job-Matching-Plattform bringt Unternehmen und Jobsuchende nach dem Prinzip von Partnerbörsen zusammen, die ideal zusammenpassen. Möglich wird das gezielte Recruiting durch Algorithmen, die hunderte von job- und persönlichkeitsbezogenen Kriterien in Sekundenschnelle abgleichen. Diese Form des Online-Matchings gewinnt unter Recruitern zunehmend Bedeutung. Bei Birdie-Match werden neben fachlichen Anforderungen auch Heart-Skills berücksichtigt und Faktoren, die einen attraktiven Arbeitgeber auszeichnen. So können Unternehmen beispielsweise Aspekte wie flexible Arbeitszeiten, Home-Office und Work-Life-Balance ins Spiel bringen.

*„Wir suchen Unternehmer und diejenigen, die es werden wollen. Deswegen sind Quereinsteiger mit dem richtigen Spirit sehr willkommen.“*

Vincenzo Ferrera

---

## DIE ANFORDERUNG

Um das schnelle Wachstum des Unternehmens abbilden zu können, sucht MBE auf BirdieMatch unternehmerisch denkende Partner mit Logistik-Know-how. Die Partner müssen an Selbständigkeit interessiert sein und dies als Option zu ihrem bisherigen Angestelltendasein in Erwägung ziehen. Auch Quereinsteigern, die vom Persönlichkeitsprofil zum Unternehmen passen, gibt MBE eine Chance. Gefragt sind Kandidaten, die kommunikativ und kontaktfreudig sind und die intrinsische Motivation besitzen, sich selbst verwirklichen zu wollen.

---

## DIE LÖSUNG

Als Job-Matching-Plattform für Logistiker repräsentiert BirdieMatch alle Berufsgruppen und Qualifikationen, die in Deutschlands drittgrößter Branche gefragt sind. Dieser fokussierte Ansatz macht es MBE viel leichter, geeignete Kandidaten zu finden, die als Franchisepartner in Frage kommen. Dabei bietet das Online-Matching von gesuchten und gewünschten Kriterien auch die Möglichkeit, sich über fachbezogene Anforderungen hinaus ein Bild vom Persönlichkeitsprofil des zukünftigen Partners zu machen.

---

## DAS ERGEBNIS

MBE nutzt BirdieMatch in erster Linie dazu, Interessentenanfragen zu generieren. Die Möglichkeit, Kandidatenprofile über bestimmte Kriterien einzugrenzen, liefert bereits nach wenigen Mausklicks Ergebnisse und bringt das Unternehmen einfach und schnell mit geeigneten Kandidaten zusammen. Alle Schritte im Matching-Prozess können digital gesteuert werden. Der persönliche Kontakt wird über die Plattform direkt hergestellt und aufgebaut.

---

*„Interessentenanfragen können in kurzer Zeit  
gewonnen werden.“*

Vincenzo Ferrera

### **BIRDIEMATCH GMBH**

Mittelweg 14 / 20148 Hamburg

Telefon: +49 (0)40 413 27 536

E-Mail: [info@birdiematch.de](mailto:info@birdiematch.de)

[www.birdiematch.de](http://www.birdiematch.de)